

Licence Droit, Economie, Gestion mention Parcours Commerce et développement international

LG03602A - 180 crédits

Niveau(x) d'entrée : BAC

Niveau(x) de sortie : BAC+3

Code RNCP (consultez la fiche en cliquant ici) : 35924

Lieu(x) : Non proposé en présentiel au Cnam HdF, nous contacter pour possibilité de formation à distance et hybride



PRÉSENTATION

Public / conditions d'accès

Prérequis :

Accès en L1 : Baccalauréat ou équivalent ou VAP
Accès en L3 selon les conditions suivantes :

L'accès en L3 suppose des pré-requis en termes de connaissances des fondamentaux juridiques, économiques, comptables et en méthodes de gestion et une très bonne maîtrise de la langue anglaise

- soit être titulaire des 120 crédits ECTS des années L1 et L2 d'une licence
- soit être titulaire d'un diplôme bac+2 (Cnam ou autre établissement) ou d'une certification professionnelle de niveau 5 (5) enregistrée au Répertoire national des certifications professionnelles (RNCP)
- soit justifier d'un niveau de formation bac+2 et effectuer une procédure de validation d'études supérieures (VES)
- soit candidater à l'accès en L3 par une procédure de VAPP

Évolution professionnelle des diplômés

Les dernières informations sur l'évolution professionnelle des diplômés :

- [Fiche synthétique au format PDF](#)

Objectifs

La **licence Gestion** qualifie des publics en vue de l'exercice de fonctions d'encadrement intermédiaire et de proximité, dans trois secteurs :

- gestion administrative et gestion commerciale
- développement commercial, national ou international
- management et processus organisationnels

La licence a pour objectif de permettre l'acquisition des connaissances, savoir-faire et compétences nécessaires pour pratiquer et utiliser en autonomie les outils

et méthodes mobilisés dans le fonctionnement des entreprises et des organisations. Ces aptitudes et connaissances générales se définissent de la façon suivante :

Parcours L1 et L2 :

- appréhension des domaines et des disciplines constitutives des sciences humaines et sociales
- acquisition des bases de connaissances pluridisciplinaires dans lesquelles s'inscrit la licence : droit, économie, gestion, sociologie
- connaissance et utilisation des outils de base en informatique appliquée à la gestion

Parcours L3 : objectifs

- Appréhension des mécanismes de gestion et de prise de décision dans une entreprise
- Analyse d'un environnement concurrentiel et économique international
- Mise en oeuvre des dispositions réglementaires et des outils de gestion des risques dans un environnement commercial international
- Utilisation des outils de traitement de l'information
- Mise en oeuvre de techniques, de méthodes d'analyse et de gestion dans le cadre d'un développement international d'entreprise (selon les UE optionnelles choisies)

Débouchés

Types de poste pouvant être exercé par le titulaire de la licence Gestion Parcours Commerce et développement international ou par un alternant inscrit en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation sur ce parcours :

- Agent commercial
- Chargé de clientèle
- Assistant commercial - Assistant commercial export
- Assistant manager import-export
- Assistant en administration des ventes à l'international
- Chargé de projet à l'international
- Etc.

La fonction peut s'exercer dans des entreprises qui ont une activité à l'international, et ce, dans tous les secteurs : commerce de gros, biens

d'équipement et de consommation, distribution, etc. Il peut s'agir de sociétés françaises qui exportent leurs marchandises ou de sociétés étrangères basées en France.

Passerelles possibles

Masters en commerce, commerce international, management

COMPÉTENCES ET DÉBOUCHÉS

Compétences

- Être capable d'analyser les sources d'informations quotidiennes qui rendent compte des différents aspects de l'économie internationale contemporaine. (DVE 104)
- Maîtriser les fondamentaux et replacer l'événementiel dans le cadre d'une vision spatiale des réalités internationales. (DVE 104)
- Identifier et associer une vision macro des réalités internationales à des pratiques de décision économique en entreprise. (DVE 104)
- Comprendre les mécanismes des études de marché et être en capacité de les mettre en oeuvre à partir des données de l'entreprise. (ESC 101)
- Comprendre les enjeux éthiques et juridiques de la collecte de données. (ESC 101)
- Pratiquer l'anglais technique (ANG320)
- Maîtriser à l'oral comme à l'écrit : la compréhension, l'expression et l'interaction dans les situations liées à son environnement professionnel. (ANG320)

Selon les UE optionnelles choisies (liste non exhaustive):

- Savoir appréhender les problèmes auxquels sont confrontées les entreprises souhaitant pénétrer ou développer les marchés étrangers. (DVE 103)
- Proposer un plan stratégique d'action à partir des analyses réalisées et participer à la mise oeuvre du plan. (DVE 103)
- Comprendre les institutions européennes et leur fonctionnement. (EAR110)
- Maîtriser les bases du droit des contrats.(DRA103)
- Appliquer les règles de formation du contrat. (DRA103)

- Participer à la conclusion et à la gestion d'un contrat de vente.(DRA103)

- Appréhender les conséquences du non-respect des obligations contractuelles. (DRA103)
- Comprendre les différents modèles organisationnels des entreprises et appréhender leurs modes de décisions respectifs. (MSE101)
- Savoir mettre en oeuvre des processus de gestion des organisations. (MSE 101)
- Connaître les acteurs (institutions, entreprises, ...) et les dynamiques qui structurent l'économie mondiale. (ESD104)
- Maîtriser les principaux concepts et outils permettant l'analyse de l'écosystème international. (ESD104)
- Appréhender les enjeux et les modalités propres à la logistique et au transport de marchandises internationales. (LTR 125)
- Comprendre le mode de fonctionnement des transports internationaux. (LTR 125)
- Connaître les missions et l'organisation des douanes. (LTR122)
- Se familiariser avec la gestion des documents douaniers. (LTR122)
- Maîtriser les techniques de négociation et de management des forces de vente. (ACD109)
- Pratiquer de façon autonome les méthodes modernes pour l'assurance et l'amélioration continue de la qualité (STA105)
- Acquérir les notions et méthodes nécessaires à l'analyse et à la compréhension des outils de pilotage financier d'une entreprise. (GFN106)
- Savoir lire et interpréter les indicateurs d'un tableau de bord financier. (GFN106)
- Savoir définir une méthodologie de collecte et de traitement de l'information adaptée à l'entreprise et au champ de veille défini et savoir rédiger un rapport de veille. (ESC103)

INFORMATIONS PRATIQUES

La validation des 180 crédits de la licence, prononcée par le jury national, comprend :

- La validation des unités d'enseignement composant le parcours (L1 à L3 ou 120 crédits + L3 en cas d'accès direct en L3), après application de la règle de compensation, identique pour toutes les licences générales (LG) du Cnam :

- les personnes engagées dans une formation doivent justifier d'une moyenne générale d'au moins 10/20 à l'ensemble des UE composant le cursus (L1, L2 et L3). Des coefficients peuvent s'appliquer.
- Ne peuvent bénéficier de ce dispositif les personnes dont la durée de formation, entre la première UE du cursus pour laquelle elles ont passé l'examen et la dernière, excède 5 ans pour l'ensemble des UE (L1, L2, L3) et 3 ans pour celles qui accèdent directement à la L3.
- Les Unités d'Activités (UA) et les unités validées par la VAE ou la VES sont exclues du dispositif de compensation.

- La validation de l'expérience professionnelle et du rapport d'activité associé (rapport d'expérience professionnelle ou rapport de stage) avec une note **non compensable** d'au moins 10/20.

Coefficients des unités d'enseignements de la LG03602 (parcours initiés depuis 2023-2024) :

UE de L1 : coef 1

UE de L2 : coef 1

UE de L3 :

- DVE102 : coef. 2
- ESC101 : coef. 2
- ANG320 : coef. 4
- Autres UE : coef. 1

Secondes sessions d'examen:

En raison de la règle de compensation, le passage en seconde session, dans le cas où la note obtenue en première session est inférieure à 10/20, relève du choix individuel. A savoir: c'est la meilleure des deux notes qui sera retenue dans la demande de diplôme. Bien entendu, il est préconisé de travailler chacun des enseignements avec rigueur et assiduité et d'acquiescer l'ensemble des compétences visées.

Stages:

Les candidats admis directement en L1 et ayant suivi les 3 années du parcours devront justifier d'une expérience professionnelle de trois ans dans la spécialité. Si l'expérience professionnelle du candidat est hors spécialité, un stage de six mois, dans la spécialité, sera en outre exigé. La validation de l'expérience professionnelle s'effectue sur la base d'un rapport d'activité examiné par le jury de délivrance de la licence.

Les candidats, admis directement en L3 et ayant suivi le parcours L3, devront justifier d'une expérience professionnelle d'un an dans la spécialité. Si l'expérience professionnelle du candidat est hors spécialité, un stage de six mois, dans la spécialité, sera en outre exigé. La validation de l'expérience professionnelle s'effectue sur la base d'un rapport d'activité examiné par le jury de délivrance de la licence.

1- Précisions sur le rapport d'expérience professionnelle (ou rapport de stage)

La fonction peut s'exercer dans des entreprises qui ont une activité à l'international (ou qui souhaitent se développer à l'international), et ce, dans tous les secteurs : commerce de gros, biens d'équipement et de consommation, distribution, etc. Il peut s'agir de sociétés françaises qui exportent leurs marchandises ou de sociétés étrangères basées en France. Un accord du responsable national peut être donné, sur argumentaire (projet professionnel, lien avec les besoins d'emploi du territoire ...), pour des missions ou des expériences qui ne pourraient ou n'auraient pu se dérouler dans un contexte international.

La trame du rapport d'expérience professionnelle ou de stage est à demander auprès de votre centre Cnam d'attachement.

Outre les informations sur votre parcours, le rapport comprendra les parties suivantes:

- Présentation de l'entreprise : cette présentation doit montrer une compréhension de l'écosystème « entreprise » en lien avec les missions confiées et démontrer que la capacité de mettre en perspective un contexte, un enjeu, une mission. Il s'agit de problématiser la réalité de l'entreprise et les missions confiées
- Description du poste de travail et des missions confiées et réalisées (une mission principale et une ou plusieurs missions annexes)
- Description détaillée d'une mission principale : contexte, objectifs, indicateurs, mise en oeuvre, résultats obtenus, ouverture sur les mesures correctives mises en oeuvre ou à mettre en oeuvre pour améliorer la performance
- Description détaillée d'une ou plusieurs missions annexes : contexte, objectifs, indicateurs, mise en oeuvre, résultats obtenus, ouverture sur les mesures correctives mises en oeuvre ou à mettre en oeuvre pour améliorer la performance
- Analyse de la pratique avec la mise en lien des compétences visées par les UE suivies et des activités/missions réalisées (activité réflexive)
- Conclusion : Bilan et présentation argumentée des projets professionnels à venir
- Sources documentaires et note bibliographique évoquant au moins 2 ou 3 ouvrages sur lesquels l'auditeur/l'alternant s'est appuyé pour éclairer l'un des points théoriques ou conceptuels identifiés dans la pratique

Le dossier devra mettre en évidence les initiatives prises, les responsabilités exercées, l'organisation et l'autonomie dans les tâches, les motivations, etc.

Typologie des missions principales pouvant être valorisées dans le cadre du rapport d'expérience professionnelle

- Gestion d'un portefeuille clients nationaux et internationaux
- Réalisation d'études de marché liées au développement international (ou accessoirement national)
- Prospection internationale sur une zone ciblée (ou accessoirement prospection nationale) ...

Exemple de missions annexes pouvant être valorisées dans le cadre du rapport d'expérience professionnelle

- Participation à des salons professionnels
- Utilisation d'outils CRM
- Communication, marketing
- Réalisation/ suivis : devis, facturation, tableaux de bord...
- Gestion des demandes/commandes
- Suivi des impayés et des litiges...

Les alternants devront soutenir le rapport lors d'une soutenance. La partie narrative du dossier sera rédigée en français et la partie « missions » en anglais. Le jury pourra interroger l'alternant en anglais et attendre une réponse en langue anglaise durant la soutenance.

La validation de l'UAM10D n'est pas soumise à une soutenance dans le cadre de parcours validés en modalité « hors temps de travail ».

Contenu de la formation

Tronc commun

Parcours L1

Présentation générale du droit

DRA001 4 ects

Economie Générale : macroéconomie

EAR002 6 ects

Parcours Une UE à choisir parmi :

Les outils bureautiques

NFE001 6 ects

Excel avancé

NFE002 6 ects

Bases et outils de gestion de l'entreprise

CFA006 6 ects

Organisation du travail et des activités

DSY005 6 ects

Comptabilité et gestion de l'entreprise

CFA010 12 ects

Parcours Une UE à choisir parmi :

Techniques de la statistique

STA001 6 ects

Outils et démarche de la communication écrite et orale

CCE001 4 ects

Enjeux sociaux et environnementaux du travail et de l'emploi

TET010 6 ects

Parcours Une UE à choisir parmi :

Introduction à la sociologie

AST001 6 ects

Projet personnel et professionnel : autoorientation pédagogique

FPG003 6 ects

Anglais général pour débutants

ANG100 6 ects

Expérience professionnelle

UAM10C 10 ects

Parcours L2

Economie Générale : microéconomie

EAR001 6 ects

Initiation aux techniques juridiques fondamentales

DRA002 6 ects

Fondements du marketing

ACD001 6 ects

Négociation et management de la force de vente : fondements

ACD002 6 ects

Initiation au management et Gestion des Ressources Humaines

FPG001 4 ects

Droit du travail : bases aspects individuels et collectifs

DRS003 4 ects

Parcours au choix parmi :

Champs de la sociologie

AST002 6 ects

Fondamentaux des techniques de vente

ACD006 8 ects

Introduction à la psychologie sociale et des organisations

PST003 6 ects

Recherche d'informations: théorie et pratique sur le web

TET007 6 ects

Expérience professionnelle

UAM106 10 ects

Parcours L3

Géographie et économie de la mondialisation

DVE102 8 ects

Cette UE n'est plus proposée, nous contacter

Mercatique I : Les Etudes de marché et les nouveaux enjeux de la Data

ESC101 6 ects

Anglais professionnel

ANG320 6 ects

Parcours 28 ECTS à choisir parmi :

Politiques et stratégies économiques dans la mondialisation

ESD104 6 ects

Règles générales du droit des contrats

DRA103 4 ects

Développement international des entreprises

DVE103 8 ects

Management des organisations

MSE101 6 ects

Négociation et Management des forces de vente : approfondissements

ACD109 4 ects

Pratiques écrites et orales de la communication professionnelle

CCE105 4 ects

Information comptable et management

CFA109 6 ects

L'union européenne : origines et fonctionnement

EAR110 6 ects

Veille stratégique et concurrentielle

ESC103 4 ects

Pilotage financier de l'entreprise

GFN106 6 ects

Contrôle de qualité

STA105 6 ects

Douanes et financement des opérations internationales

LTR122 4 ects

Transport international de marchandises et transition écologique

LTR125 4 ects

Expérience professionnelle et rapport d'activité

UAM10D 12 ects

Expérience professionnelle

UAM10H 10 ects

Méthodes
pédagogiques:

Pédagogie qui combine des enseignements académiques et des pédagogies actives s'appuyant sur l'expérience en entreprise et le développement des compétences. Equipe pédagogique constituée pour partie de professionnels.

Modalités d'évaluation:

Chaque unité (UE, UA) fait l'objet d'une évaluation organisée en accord avec l'Etablissement public (certificateur) dans le cadre d'un règlement national des examens.



Un référent Cnam est dédié à l'accompagnement de toute personne en situation de handicap. Contactez : hdf_handicap@lecnam.net

Document non contractuel.

Le programme et le volume horaire de cette formation sont susceptibles d'être modifiés en fonction des évolutions du référentiel pédagogique national.

Le Cnam Hauts-de-France vous informe, vous accompagne et vous conseille.

Contactez nos conseillers formation au  0800 719 720 ou hdf_contact@lecnam.net

Tous nos programmes sur www.cnam-hauts-de-france.fr